

# 工賃向上計画支援事業がスタートして三回目の年が明けました。

今月の「いいね！」

「今月のいいね！」のコーナーでは昨年もいろいろな事業所にいいお話をたくさん聞かせていただきました。この三月には本事業も終了しますが、昨年中に掲載した内容から今後につながる何かを考えてみます。



## 地域とのつながり

昨年取り上げたテーマのうち、食品関係のお仕事を取り上げたケースが半数以上でした。なるべくいろいろなお仕事をご紹介しようと考えているのですが、結果的に食品が多くなってしまいました。ただ、一言で食品と言ってもいろいろなものがあり、うどん屋さんやラーメン屋さん、焼き芋の販売までバラエティに富んでいます。

食品を扱うお仕事に共通して言えるのは地域とのつながりです。お客様としての地域もあれば、レシピを提供してもらったり支援してもらおう存在としての地域もあります。いずれの事業所も地域との支えあいによってお仕事が成り立っているということを強く感じますし、これは大阪の事業所の特徴であるように思います。



## 自分たちの強みを活かす



工賃をあげるための取り組みをいろいろ見せていただきました。外販を強化する、インターネットや SNS を活用する、新しい商品や仕事を展開するなどいろいろな工夫がありました。それらを見て感じたのは自分たちの強みを活かすということです。例えば印刷業で売り上げはあがりにくいけど、自社で担える作業が多いので外注を減らす。原価を下げて収益を下げないようにするというお話がありました。また自主製品の技術力を活かして大量のノベルティに対応する、小型家電解体の作業が利用者の適正に非常にあっている等、自分たちができることを受注ニーズとうまくむすびつけてステップアップを図られたお話もありました。



## 働くことの意味

利用者さんたちが働くことの意味を中心に据えておられる事業所も目につきます。働くことに喜びがあり、自信がつき、社会参加や就労を支援していく取り組みが進められています。昨年の訪問ではとりわけ店舗を展開しておられる事業所にその傾向を強く感じました。カフェや飲食店の運営は今後さらに注目されるのではないのでしょうか。余談ですが、今年度の経営セミナーのテーマも“プロのショップ経営に学ぶ”でしたが、全体に非常に盛況であったように思います。



## 平成 26 年の声



平成 24 年当初は 418 事業所の参加でスタートした工賃向上計画支援事業も、昨年 10 月末時点では 601 事業所にまで増えました。たくさんの事業所がそれぞれの地域で自分たちの強みを生かしながら新しいことにチャレンジされています。そのような中から、ほんの一部の事業所の声をご紹介します。

## 出店

ダイキン工業株式会社淀川製作所様での完売！  
事業所の声 バクのパン屋さん

11 月 25 日（火）、ダイキン工業株式会社淀川製作所様のご協力によりパン販売をさせていただけることになりました。初めての販売場所であることに加えて大きな工場での販売でしたので、利用者さんと職員共々緊張しておりましたが、持参した 200 個のパンが瞬く間に売れて行き、無事完売という素晴らしい結果となりました。お客様からは「チラシで見たより美味しそう」と言っていたことが何よりも嬉しく思いました。利用者さんは、パンを袋に入れていきお客様に手渡しする作業や、お客様の呼び込みを行ってもらいました。「全部売れてよかった」「また行きたい」との声が上がっていました。事業所の製造の都合上、もっと多くのパンを持って行くことができなかったことが悔やまれますが、笑顔でお客様にパンを買っていただけるよう、これからもおいしいパンを作っていきたいと思います。大変貴重な場を提供していただいたダイキン工業株式会社淀川製作所様、ありがとうございました。

## 自主製品

事業所の声 かしの木園

茨木市からの結婚式の記念品に、地域の事業所が協力し、新しい商品と共同受注にチャレンジしました！

8 月頃、エル・チャレンジさんより「お祝いの記念品で、何か事業所のみなさんでつくった商品を提案できないだろうか」と声をかけていただいたところから始まりました。かしの木園では、茨木市からの自主製品のご発注で窓口となり、各事業所の商品を取りまとめて納品したことはありましたが、何もないところから考えて提案したことはありませんでした。「既製品でないなら、新しい物を作れば！？」と手織りをしているところに『新しいデザインの箸袋』を作っていただくお願いをしました。『お祝いの言葉は手すきはがき』を、『商品を入れる箱を折る作業』、それを入れる『袋の印刷』、『検品してセットする作業』等、たくさんの事業所と協力して無事に納めることができました。これまでは、事業所の既存商品を買っていただくしか経験がありませんでしたが、各事業所の持っているその技術を使い発注者の思いに合わせた商品を作り出す、ということを経験しました。今後もどんどんすてきな提案ができるように努力していきたいと思います。



## 下請作業

いろいろな作業や販売を受け入れて収入アップ！  
事業所の声 あすなる作業所

株主優待券封入作業と高等学校卒業記念コサージュの製作のお仕事を頂きました。株主優待券は、今回は印刷の時点から請け負い、封入作業は前回考案したやり方で進めました。利用者さん達は、優待券の種類、枚数を間違えない様に、緊張感をもって普段以上に頑張っていました。後日、企業さんから「丁寧にしてくれていました。来年もお願いします」と太鼓判を押して頂き、みんな拍手をして喜びました。高等学校卒業記念コサージュは今回から仕入れも担当し、花・葉・パール・リボンなどのパーツを分担して作り、3 月の卒業式までに納品します。また、夏には、閑空夏まつりにジャムやマフィン等の販売で参加させて頂きました。このように色々な事業に参入し、収入アップにつなげる事ができました。

